

WILLKOMMEN BEI WINTERHALTER

»Wir kennen uns.
Von unserem
Lieblingsitaliener.«

Auch wenn Sie den Namen Winterhalter bisher nicht bewusst wahrgenommen haben: Wir waren mit ziemlicher Sicherheit schon mal in Kontakt. Im Hotel im letzten Urlaub. Im Restaurant um die Ecke. In der coolen Bar, der Stammkneipe oder vielleicht im Fußballstadion.



Wir sind Winterhalter, der Spülspezialist aus Meckenbeuren. Mit über 2.000 Mitarbeitern an über 40 Standorten in aller Welt gehören wir zu den Marktführern der Großküchentechnik. Tag für Tag arbeiten unsere Mitarbeiter am perfekten Spülergebnis. Gehen neue Wege. Setzen Standards im Markt und begeistern Kunden.

Gestalten Sie mit uns die Zukunft als

Business Development Manager (w/m/d) Sales

WOFÜR WIR SIE BRAUCHEN

- Als Business Development Manager (BDM) sind Sie für die Unterstützung sowie professionelle Entwicklung unserer Tochtergesellschaften und Partnermärkte verantwortlich und besuchen diese regelmäßig.
- Sie koordinieren gemeinsam mit den verantwortlichen Fachabteilungen Verkaufs-, Produkt- und weitere Fachschulungen und führen diese teilweise selbst durch.
- Zu Ihren Aufgaben zählt auch die Verantwortung für Sichtung, Anpassung, Präsentation und Anwendung aller vertriebslich relevanten Werkzeuge des Headquartiers in den definierten Ländern.
- Sie gestalten die Abläufe zwischen den Auslandsniederlassungen bzw. Regional Sales Managern und den Fachabteilungen im Headquarter.
- Sie unterstützen die BU Leitung bei projektbezogenen Aufgaben sowie bei der Durchführung der Jahresplanung mit den Tochtergesellschaften.
- Die Mitarbeit bei der Steuerung der Tochtergesellschaften durch moderne Controlling- und Vertriebscontrollingtools gehört ebenfalls zu Ihrem Aufgabenbereich.
- Sie arbeiten auf internationalen Fachmessen mit.
- Darüber hinaus erarbeiten Sie strategische Markt- und Kundenanalysen.

WAS WIR UNS WÜNSCHEN:

- Ein abgeschlossenes Studium in einer ingenieurwissenschaftlichen oder betriebswirtschaftlichen Fachrichtung oder eine vergleichbare Ausbildung bildet die Grundlage Ihrer Qualifikation.
- Sie bringen mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im oben beschriebenen Aufgabenbereich

mit.

- Sie zeichnen sich durch Ihre selbstständige, analytische, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Ihre hohe Kundenorientierung und Ihr unternehmerisches Handeln aus.
- Neben Ihrer hervorragenden Kommunikationsfähigkeit zählen auch Überzeugungskraft und Innovationsbereitschaft zu Ihren Stärken.
- Ihr Profil wird durch Ihre sehr guten Deutsch- und sehr guten Englischkenntnissen sowie internationale Reisebereitschaft abgerundet. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Neue Wege gehen. Den Markt mitgestalten. Kunden begeistern. Hört sich gut an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!
Ihr Ansprechpartner: Felix Hirsch +497542/402-5370, felix.hirsch@winterhalter.de

Weitere Informationen finden Sie unter jobs.winterhalter.com/de/winterhalter-als-arbeitgeber

Winterhalter Gastronom GmbH | Winterhalterstraße 2 - 12 | 88074 Meckenbeuren