

## WILLKOMMEN BEI WINTERHALTER

»Wir kennen uns.  
Von unserem  
Lieblingsitaliener.«

Auch wenn Sie den Namen Winterhalter bisher nicht bewusst wahrgenommen haben: Wir waren mit ziemlicher Sicherheit schon mal in Kontakt. Im Hotel im letzten Urlaub. Im Restaurant um die Ecke. In der coolen Bar, der Stammkneipe oder vielleicht im Fußballstadion.



Wir sind Winterhalter, der Spülspezialist aus Meckenbeuren. Mit über 2.000 Mitarbeitern an über 40 Standorten in aller Welt gehören wir zu den Marktführern der Großküchentechnik. Tag für Tag arbeiten unsere Mitarbeiter am perfekten Spülergebnis. Gehen neue Wege. Setzen Standards im Markt und begeistern Kunden.

## Gestalten Sie mit uns die Zukunft als International Key Account Manager (w/m/d)

### WOFÜR WIR SIE BRAUCHEN

- Sie entwickeln bestehende nationale und internationale Key Accounts strategisch weiter und bauen langfristige Kundenbeziehungen aus.
- Sie identifizieren und gewinnen neue Key Accounts in verschiedenen Segmenten der Foodservice-Industrie und führen Preis-, Vertrags- und Lösungsverhandlungen.
- Sie analysieren Märkte, Kundenanforderungen und Wettbewerb, erstellen das zugehörige Reporting und leiten daraus konkrete Vertriebsansätze ab.
- Sie treiben die Weiterentwicklung der Key-Account-Organisation voran. Dabei arbeiten Sie eng mit dem internationalen Key-Account-Team und dem Produktmanagement zusammen und bringen neue Trends sowie Markt- und Produkthanforderungen ein.
- Sie organisieren Testaufstellungen bei Kunden, nehmen an Messen und Kundenveranstaltungen teil und reisen dafür international.
- Sie berichten direkt an den Director International Key Accounts der Winterhalter Gastronom GmbH.

### WAS WIR UNS WÜNSCHEN:

- Sie haben ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie bringen Erfahrung im Key Account Management mit – idealerweise in der Foodservice- oder Investitionsgüterbranche – und können Erfolge in der Neukundengewinnung vorweisen.
- Sie treten sicher auf, kommunizieren überzeugend und verhandeln erfolgreich. Auch im Umgang mit großen Kettenkunden zeigen Sie diplomatisches Geschick.
- Sie arbeiten eigeninitiativ und strukturiert, denken analytisch und konzeptionell und sind offen für

digitale Lösungen. Mit Microsoft 365 gehen Sie sicher um.

- Sie sprechen gut Deutsch und Englisch; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil. Für internationale Reisen sind Sie bereit.

Neue Wege gehen. Den Markt mitgestalten. Kunden begeistern. Hört sich gut an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!  
Ihr Ansprechpartner: Felix Hirsch +497542/402-5370, [felix.hirsch@winterhalter.de](mailto:felix.hirsch@winterhalter.de)

Weitere Informationen finden Sie unter [jobs.winterhalter.com/de/winterhalter-als-arbeitgeber](https://jobs.winterhalter.com/de/winterhalter-als-arbeitgeber)

---

Winterhalter Gastronom GmbH | Winterhalterstraße 2 – 12 | 88074 Meckenbeuren