WILLKOMMEN BEI WINTERHALTER

»Wir kennen uns. Von gestern Abend. Aus der coolen Bar.«

Auch wenn Sie den Namen Winterhalter bisher nicht bewusst wahrgenommen haben: Wir waren mit ziemlicher Sicherheit schon mal in Kontakt. Im Hotel im letzten Urlaub. Im Restaurant um die Ecke. In der coolen Bar, der Stammkneipe oder vielleicht im Fußballstadion.



Wir sind Winterhalter, der Spülspezialist aus Meckenbeuren. Mit über 2.000 Mitarbeitern an über 40 Standorten in aller Welt gehören wir zu den Marktführern der Großküchentechnik. Tag für Tag arbeiten unsere Mitarbeiter am perfekten Spülergebnis. Gehen neue Wege. Setzen Standards im Markt und begeistern Kunden.

Gestalten Sie mit uns die Zukunft als

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Außendienst - Nordhessen

WOFÜR WIR SIE BRAUCHEN

- Sie setzen mit großem Einsatz im täglichen Kundenkontakt unsere Marketing- und Vertriebsstrategien um.
- Als Vertriebsprofi ist der Abschluss von Verkaufs-/Miet-/Leasingverträgen und deren Abwicklung über die Fachhandelspartner sowie das Erreichen Ihrer (Verkaufs-)Ziele für Sie ein Leichtes.
- Sie verfügen über Erfahrung in der Kaltakquise und sind in der Lage, diese in erfolgreiche Geschäftsabschlüsse umzuwandeln.
- Verkaufsfördernde Einsätze sowie ausführliche Produktberatung bei unseren Kunden im Außer-Haus Markt bereiten Ihnen großen Spaß.
- An der Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zur Kundenbindung arbeiten Sie gerne mit.
- Die Betreuung der Fachhandelspartner in der Großküchentechnik ist eine Ihrer wesentlichen Aufgaben.
- Sie unterstützen unsere Fachhandelspartner bei der Kundenberatung mit Kompetenz und Begeisterung, sei es im Tagesgeschäft, auf regionalen Messen oder auf deren Hausmessen.

WAS WIR UNS WÜNSCHEN

- Sie bringen eine fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung sowie eine gültige Fahrerlaubnis mit.
- Durch Ihre Erfahrung im Vertriebsaußendienst bringen Sie uns nach vorne.
- Professionelles Auftreten, Teamfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen sind für Sie selbstverständlich.
- Ihre Kunden- und Serviceorientierung macht Sie zu einem/r erfolgreichen Partner/in im Vertrieb.
- Sie haben Spaß an selbstständigem Arbeiten und verfügen über ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft.
- Sie haben bereits mit einem CRM Tool gearbeitet.

Neue Wege gehen. Den Markt mitgestalten. Kunden begeistern. Hört sich gut an? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Ihre Ansprechpartnerin: Tatjana Heinze + 49 7542 402-5293, tatjana.heinze@winterhalter.de

 $We itere\ Informationen\ finden\ Sie\ unter\ jobs. winterhalter.com/de/winterhalter-als-arbeit geber$

Winterhalter Deutschland GmbH | Winterhalterstraße 2 – 12 | 88074 Meckenbeuren